

# 【小売向け商品の個別商談会】

## 株式会社風流社 得意先小売店様向け個別商談会 募集要領

一般財団法人 高知県地産外商公社

### 1 目的

高知県産品の販路開拓・販売拡大のため、中部圏を中心に全国の高質系スーパーやセレクトショップとの取引を行っております株式会社風流社の得意先である小売店様等に高知にお越しいただき、個別商談会を行います。

### 2 主催

一般財団法人高知県地産外商公社

### 3 日時・場所

- (1) 日 時：令和5年3月9日（木） 13：30～16：00（予定）
- (2) 場 所：高知市勤労者交流館（高知市丸池町1-1-14）

### 4 個別商談会概要

- (1) 買い手側企業：株式会社風流社（卸業）及び得意先小売店3社（別添「参加企業一覧」参照）
- (2) 内容：バイヤー様は席固定。商談毎に事業者が入れ替わる方式で行います。
- (3) 商談回数：20分（1商談）×全6回予定（1社あたり）
- (4) 希望いただいた買い手側とのマッチングを原則に調整しますが、特定の買い手側に希望が集中した場合は、公社の方で買い手側と調整の上、マッチングを決定いたします。  
※商談回数・商談相手はご要望に沿えない場合があります。予めご了承ください。
- (5) 商談希望の商品は、一般財団法人高知県地産外商公社が運営する「高知県産品データベース（<https://kochikensanhin.com/>）」へ事前登録をお願いします。
- (6) 参加費：無料

### 5 参加条件

- (1) 県内事業者のうち、一次産品（農産物・畜産物・水産物）や加工品、飲料等の小売用食材の取扱いが出来る企業またはグループであること。
- (2) ㈱風流社との直接取引・口座開設を行っている、もしくは行う事ができる企業であること。  
(日配・加工品・菓子カテゴリのみ㈱風流社の帳合指定あり)
- (3) 県外への販路拡大を目的として、商談終了後も営業活動を継続できること。
- (4) 出展後、公社が提出依頼を行う事業者アンケートに回答できること。
- (5) 出展後、成約件数や成約金額など公社が求める情報を報告出来ること。
- (6) 高知県が推進する生産管理高度化事業（HACCP 導入支援）に取り組んでいる者又は取り組む意思がある者。  
※「取り組む意思がある者」とは、現在はまだ取り組んでいないが、今後県の支援を受けて取り組んでみたいと考えている者。

## 6 申込方法

出展申込書に必要事項を記入の上、メールまたはFAXにてお申込みください。

(1) 提出書類：参加申込書

商品規格書（高知県産品データベースに登録がある場合は不要）

(2) 提出先：一般財団法人高知県地産外商公社 名古屋駐在 宛

メール：gaisho-nagoya@marugotokochi.com

FAX：052-212-9470

## 7 申込期間

令和5年2月28日（火）17時必着

## 8 商談会当日（3月9日）スケジュール（案） 買い手企業1社あたり6回商談を予定。

	時間	内容
1	13:30~13:50	商談1回目
2	13:55~14:15	商談2回目
3	14:20~14:40	商談3回目
	14:40~14:50	休憩
4	14:50~15:10	商談4回目
5	15:15~15:35	商談5回目
6	15:40~16:00	商談6回目

※上記は案です。高知県内事業者の応募状況により変更することがあります。

## 9 その他留意事項

- (1) 試食・試飲は商談のキーポイントになりますので、出来る限りご準備をお願いします。また、提案予定の商品規格書等、商談に必要な資料は必ずお持ちください。
- (2) 会場に流し台はありません。試食はなるべく事前に準備してお持ちください。
- (3) ゴミは、事業者側でお持ち帰りください。
- (4) 試食・試飲に必要な備品類については、すべて事業者側でご準備ください。
- (5) アルコール類は、商談相手側に確認のうえ提供してください。
- (6) 商談相手確定のご連絡は令和5年3月初旬を目途にご連絡します。

### 【お問合せ先】

一般財団法人高知県地産外商公社 大阪グループ名古屋駐在 担当：寺山

〒460-0008 愛知県名古屋市中区栄4-16-36 久屋中日ビル4F

TEL：052-212-9470 FAX：052-212-9471

E-mail：gaisho-nagoya@marugotokochi.com